



DIAMOND ハーバード・ビジネス・レビュー (本誌)

2026年10月号 (9月10日発売予定)

DHBRオンライン

2026年9月10日公開



10月号 編集特集
(9/10発売号)

- ① センスメイキングの実践
- ② 戦略フレームワーク

変革期を勝ち抜く「成長企業」のデジタル戦略

～経営俊敏性をもたらす2層ERPとスマートSaas～

【対象サービス、キーワードなど】

- 二層ERPグループ、クラウドERP、中堅中小スタートアップ向けERP、バックオフィス特化型ERP
- スマートSaasサービス



2026年5月現在

(実際とは異なります)

■企画趣旨

「ビッグバン導入」を捨て、「クイックウィン（小さな成功）」を積み重ね 経営者の「右腕」を目指しミッドマーケットを開拓する

激変する市場環境において、中堅・中小企業や大企業の子会社・グループ企業（ミッドマーケット）が持続的な成長を遂げるためには、迅速な経営意思決定を支えるデジタル基盤の刷新が不可欠です。

しかし、多くの成長企業では、莫大なコストと長期の導入期間を要する従来のエンタープライズ向けシステムは現実的な選択肢になり得ず、自社のスピード感に合わないIT投資が競争力を削ぐ要因となっています。

これらの課題を乗り越え、限られたリソースの中で経営のコックピットを構築するためには、「低コスト」「短期導入」「ノンカスタマイズ」を原則としたソリューションへの転換が必要です。これにより、過度な自社最適によるシステムのブラックボックス化を防ぎ、世界標準のベストプラクティスを迅速に取り入れることが可能となります。また、親会社の基幹システムとは別に、グループ企業や拠点ごとに最適なシステムを柔軟に配置する「2層ERP（2-Tier ERP）」の思想や、最新のAI技術を内包したSaaSの活用は、イニシャルコストを抑えながら変化への適応力を最大化する特効薬となります。

本企画では、成長企業の経営を加速させる次世代の基幹系システムやERP、先進的なSaaSソリューションを一挙にご紹介します。

専門性の高い読者層（経営者・事業責任者）に、出稿企業様のソリューションの真の価値を深く理解していただく絶好の機会となります。

そこで、DIAMONDハーバード・ビジネス・レビュー**2026年10月号**にて、「**変革期を勝ち抜く「成長企業」のデジタル戦略～経営俊敏性をもたらす2層ERPやスマートSaaS～**」と題した広告企画を実施いたします。読者の方々に、広告主様の製品・サービスの優位性や付加価値を訴求していきたいと考えております。この機会にぜひご出稿をご検討いただきますよう、よろしくお願いいたします。



DIAMONDハーバード・ ビジネス・レビューとは

米国以外では世界で最も早く
1976年に創刊。

2026年に50周年を迎えました。創刊以来、グローバル・リーダーを目指す人のための日本で唯一のマネジメント誌として高い評価を受けており、最近では、起業家やベンチャー経営者など若手のビジネスリーダーからも絶大な支持を得ています。

DHBR 創刊50周年サイトオープン



2026年、
『DIAMONDハーバード・ビジネス・レビュー』
(DHBR) は
創刊50周年を迎えました。

1

特設サイト「経営の未来」をオープン！

50周年関連記事をはじめ、「識者が語る経営の未来」「HBR賞から見るマネジメントの変遷」「50年の歴史を彩る名論文50」など経営層に向けた特別記事群をキュレーションします。

DHBRが提示し続けてきた日本のビジネス界が「いまフォーカスすべきイシュー」に関連する記事群で読者にアプローチします。

2

特設サイトからタイアップコンテンツへの誘導を実施！

注目度の高い記事群が集まる特設サイトにタイアップ記事の誘導枠をご用意。

通常の誘導に加えて感度の高い読者層への接触スペースとして**追加誘導枠を特設サイトに設置いたします**。巻頭広告記事企画「経営の未来」をはじめ一部のタイアップ企画におけるオンライン転載時に特別誘導を行います。

また、**12月開催予定のウェブセミナーの告知も実施予定！**

50周年となる今年ならではの施策となりますのでぜひこの機会にご検討ください。

特設サイト



<https://dhbr.diamond.jp/list/sp-50th>

オンラインTOP



【特集1】

リーダーは何を語り、人々を動かしたのか

センスメイキングの実践（仮）

1976年から2026年までの50年間、企業を襲ったのは単なる「景気の波」ではない。バブル崩壊、震災、パンデミックといった、既存の戦略や地図が瞬時に無効化される「意味の喪失」だった。暗闇の中で足が止まる組織を再び動かせるのは、データ分析による予測ではない。混乱した現実新たな解釈を与え、進むべき「物語」を提示するリーダーの意志である。カール・ワイクのセンスメイキング理論は、不確実な局面において、リーダーの真価は「正解」を出すことではなく、周囲が「納得」（plausibility）し、行動を起こせるだけの意味付けを行うことにあると説く。本特集では、過去50年の危機を、リーダーによる「意味付けの戦い」として再定義する。絶望的な状況下で、彼らは何を語り、いかにしてバラバラになった組織の心を一つにしたのか。

- ・【日本オリジナル】吉田憲一郎（ソニー 取締役 会長）
- ・【日本オリジナル】デボラ・アンコーナ（MITスローンスクール・オブ・マネジメント 教授）
- ・【日本オリジナル】大山健太郎（アイリスオーヤマ 代表取締役会長）
- ・【日本オリジナル】安藤忠雄（建築家）
- ・【HBR論文】あなたの組織の火事に備えよ

カール・ワイク（ミシガン大学 ロススクール・オブ・ビジネス 名誉教授、心理学者）

“Prepare Your Organization to Fight Fires,” HBR, May-June 1996.

【特集2】

戦略フレームワークは50年間でいかなる発展を遂げたのか（仮）

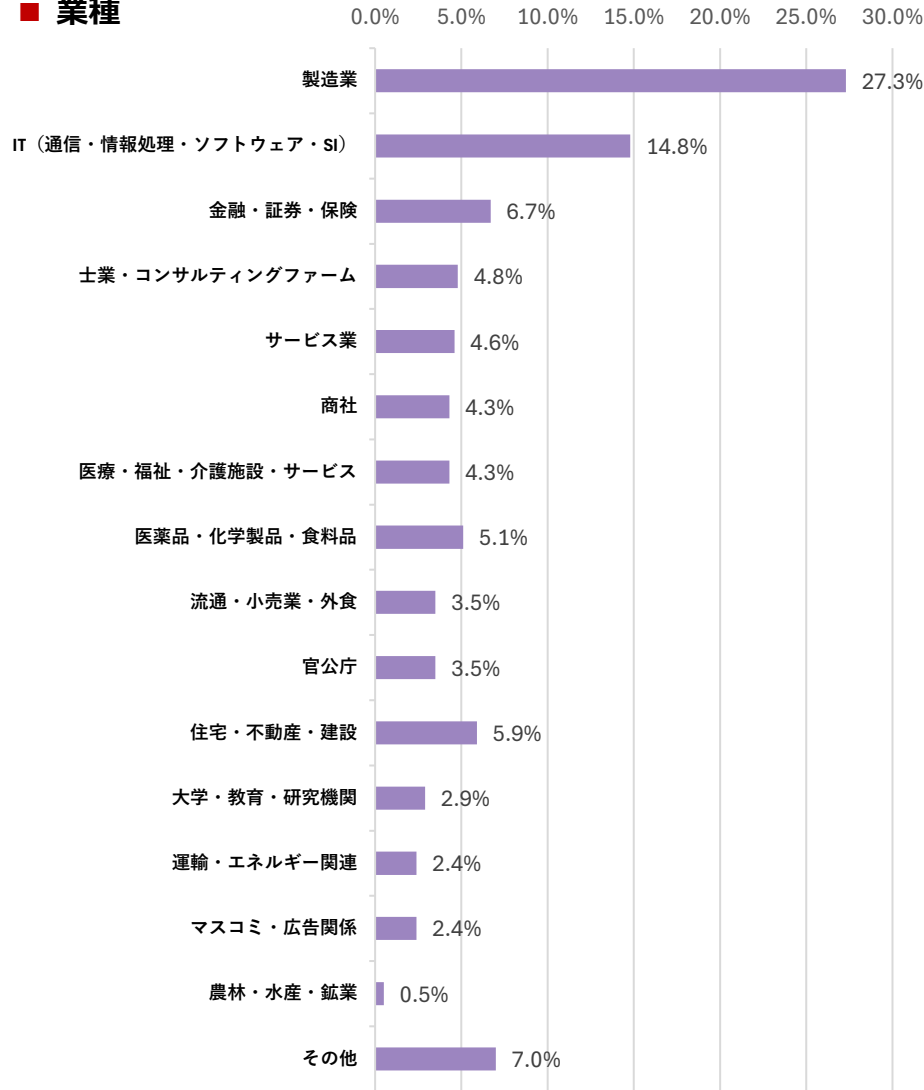
解説：琴坂将広（慶應義塾大学総合政策学部教授）

19世紀が産業化の時代だとすれば、20世紀はマネジメントの世紀と言える。1910年代にはフレデリック・テイラーが『科学的管理法』を執筆し、20年代にはマッキンゼー・アンド・カンパニーが創業した。30年代にはエルトン・メイヨーが人間関係論を提唱し、40年代にはエイブラハム・マズローが欲求5段階説を唱えた。50年代にドラッカーが『会社とは何か』を上梓すると、60年代にはボストン コンサルティンググループがPPMマトリックスを世に知らしめた。以降も時代が下るごとにマネジメント研究は進み、「組織」や「経営」といった複雑な概念を理解しようと、数々のフレームワークが生まれた。この第2特集では、過去50年の企業戦略の変遷を語るうえで欠かせない代表的な戦略フレームワークに光を当て、その成り立ちやビジネスに与えたインパクトについて、慶應義塾大学の琴坂将広教授が解説する。

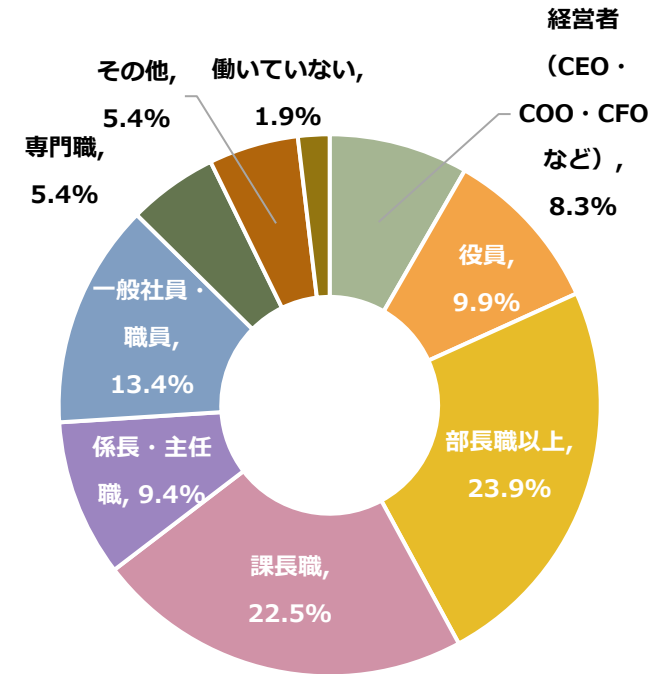
* コンテンツ内容、取材対象は変更になる可能性があります。

■DHBR読者属性①

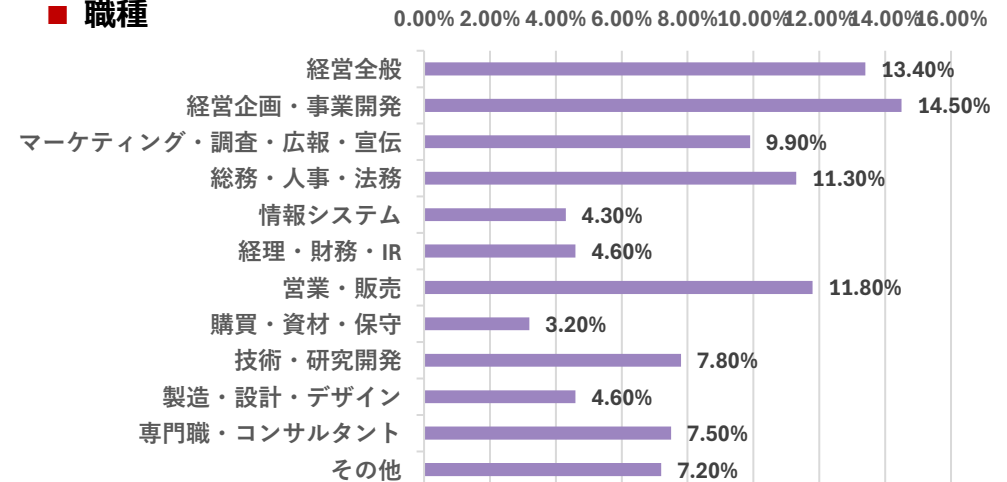
■ 業種



■ 役職

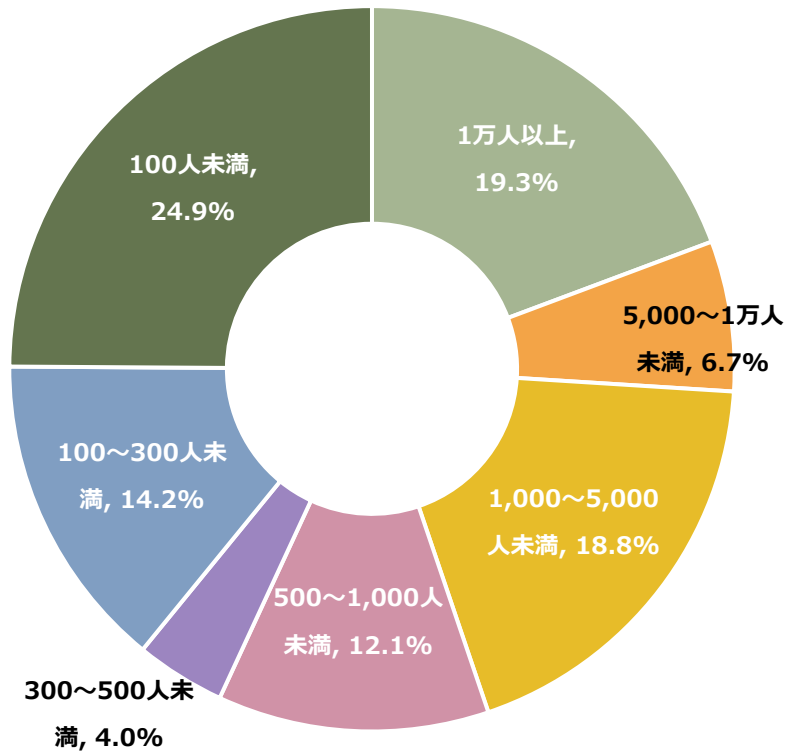


■ 職種

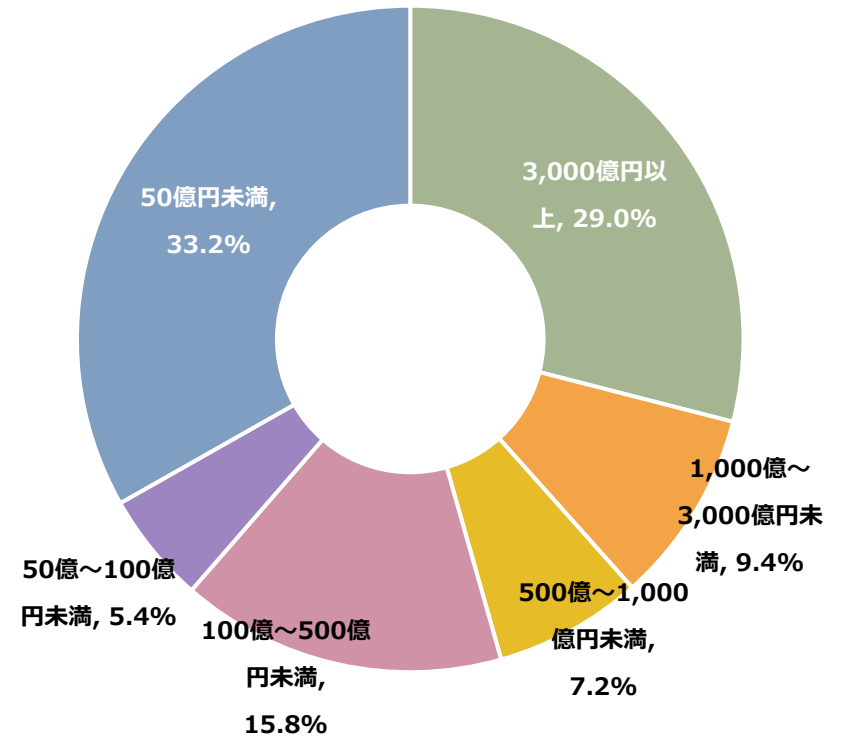


■DHBR読者属性②

■ 勤務先従業員数



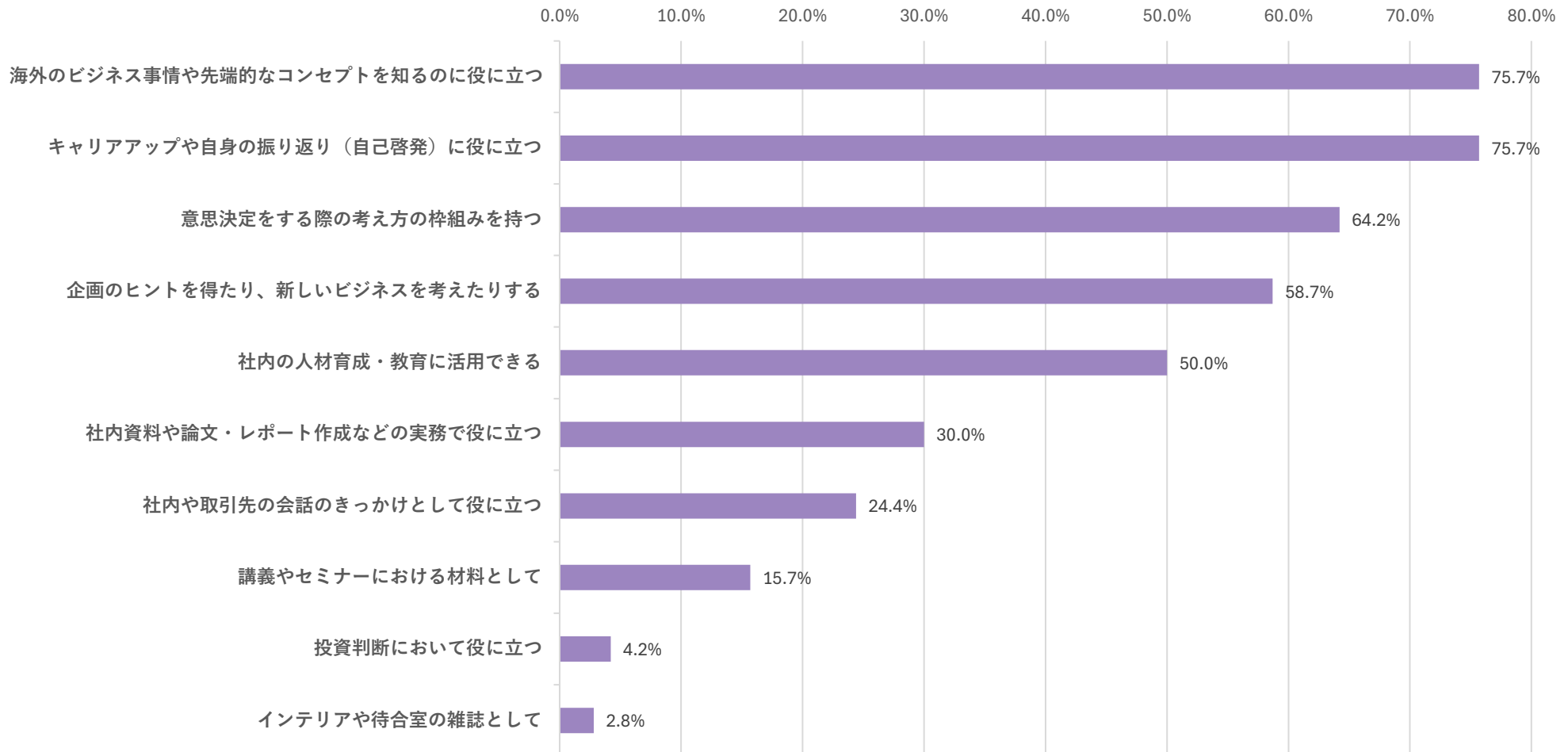
■ 勤務先売上規模



■DHBR読者属性③

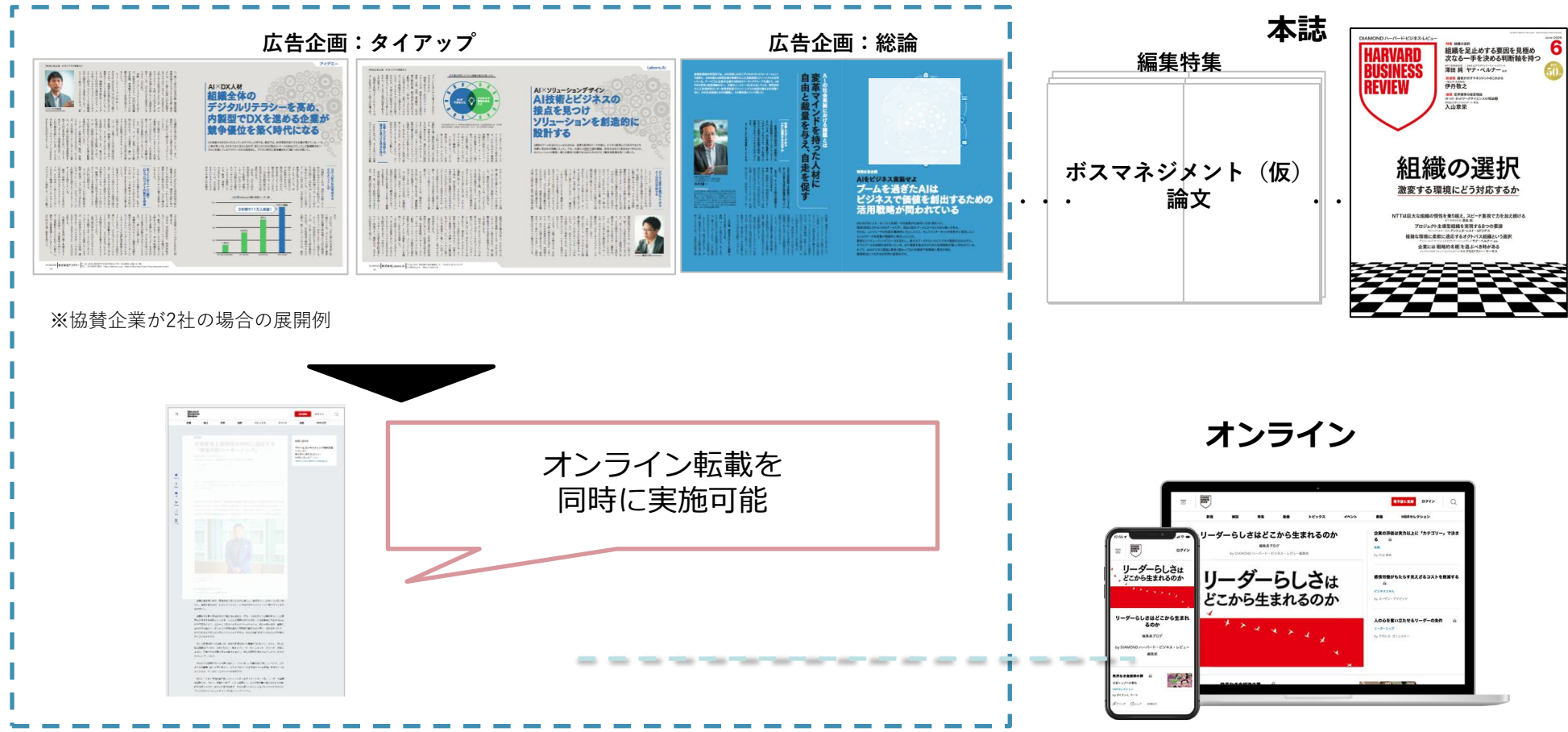
■ DIAMONDハーバード・ビジネス・レビューの活用方法

先端的な経営コンセプト、キャリアアップ、意思決定に活用



■広告掲載概要

連合企画ならではの構成で掲載されるタイアップ記事で効果的にメッセージを伝えることが可能です。
本誌/オンライン両方活用した**ハイブリッド掲載**に対応しています。



■DHBR 誌面展開イメージ

広告企画：タイアップ

広告企画：総論

※協賛企業が2社の場合の展開例

編集特集

ボスマネジメント (仮)
論文



各論記事 (≒広告タイアップ)
 広告主様各社へ取材を行い、独自の視点で貴社サービスの特長や強みをタイアップ記事としてまとめます。

総論記事
 企画テーマの内容に知見を持つプロフェッショナル、専門家へのインタビューやビジネス課題などについての解説記事を掲載いたします。

※編集特集につづいて広告企画を展開いたします。

- <備考>
- ※1社ご参画の場合、総論はつかず、扉1Pのみとなります。
 - ※2社ご参画の場合は、扉はつかず、総論2Pのみとなります。
 - ※3社以上ご参画の場合は、扉+総論2Pの掲載となります。

■DHBRオンライン展開イメージ

本誌掲載内容をオンラインに転載。DHBRオンライントップ、ダイヤモンド・オンラインの広告誘導枠から読者をタイアップページへ誘導いたします。

DHBRオンライントップ



ダイヤモンド・オンライン
 広告誘導枠

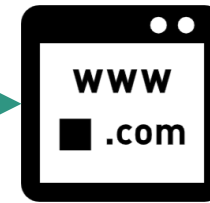


誘導

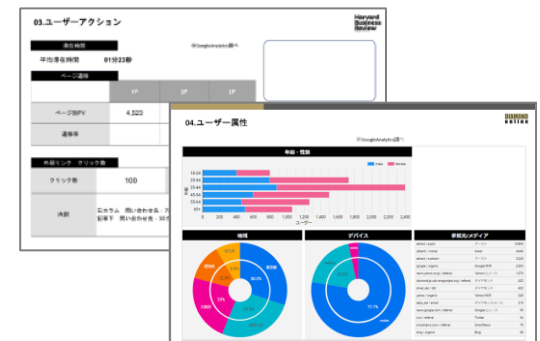
オンラインタイアップ（転載）



広告主様サイト



※掲載終了後に掲載レポートを提出



■企画料金（誌面／オンライン）／オプション料金

▼誌面2ページプラン

実施料金	誌面/オンライン ハイブリッドパッケージ Premiumプラン	誌面/オンライン ハイブリッドパッケージ Standardプラン	オンラインタイアップ のみプラン	雑誌タイアップ のみプラン
	4色2ページタイアップ（中面）			
制作費込／税別	490万円	370万円	300万円	250万円
オンライン掲載 保証PV	転載 10,000 PV	転載 5,000 PV	10,000 PV	-

▼誌面4ページプラン

実施料金	誌面/オンライン ハイブリッドパッケージ Premiumプラン	誌面/オンライン ハイブリッドパッケージ Standardプラン	オンラインタイアップ のみプラン	雑誌タイアップ のみプラン
	4色4ページタイアップ（中面）			
制作費込／税別	690万円	570万円	300万円	450万円
オンライン掲載 保証PV	転載 10,000 PV	転載 5,000 PV	10,000 PV	-

▼オプション

・抜刷冊子



4色4頁×1,000部～

450,000円～（税別）

※一社単独での抜き刷りの場合。

1,000部以上ご希望の場合はお問合せ下さい。

・オンラインタイアップ外部ブースト



ご要望に応じてお見積もりいたします。
ご希望の場合はお問い合わせ下さい。

[本企画のお申込み締切]

タイアップ申込締切：**2026年7月2日（木）**

【お問い合わせ】

株式会社ダイヤモンド社 ブランディング事業局
ソリューション営業部
〒150-8409東京都渋谷区神宮前6-12-17
TEL:03-5778-7220 FAX:03-5464-0783
Mail:web_ad@diamond.co.jp