

DIAMOND Quarterly

[ダイヤモンド クォーターリー]

東証プライム市場に上場する企業の経営者・役員、
約21,000名を含む56,000名のエグゼクティブに
直送するマネジメント誌



2023年 **冬** 号

特集

ものづくりイノベーション(仮)

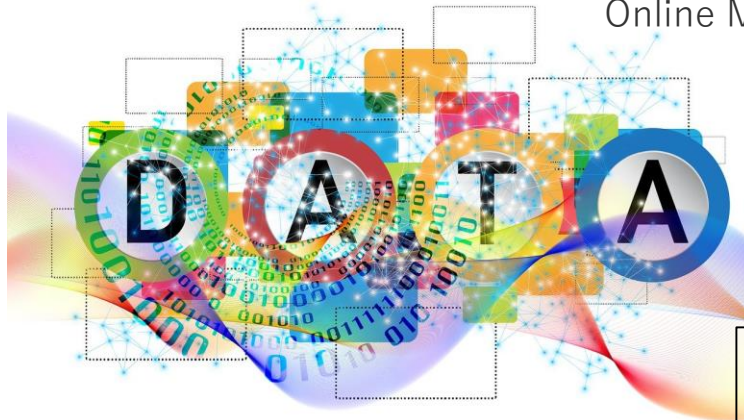
<12月下旬発行予定>

〈特別広告企画〉

ものづくりの先にあるデジタル販促戦略

オムニチャネル・OMO戦略

Online Merges with Offline



《本号の特集》

ものづくりイノベーション

—製造業大国復権へのシナリオ— (仮)

【対象サービス】

- ・マーケティング、販促支援サービス
- ・アプリ開発支援サービス
- ・DX推進コンサルティングサービス他

■企画趣旨

売り切りモデルを脱し、販促における様々なチャネルのデータを連携することで販売機会の損失を防ぎ、さらには製品開発にも活きるフィードバックも得ることができます。これらのオムニチャネル、OMO戦略について大手企業のCxO（CDO&CIO、CMOなど）、取締役往直送するダイヤモンド クォーターリーで訴求します。

実店舗やアプリ、カタログ、ウェブ、ECサイトなど顧客とのあらゆるタッチポイントで最適な購買体験を提供するオムニチャネル戦略やオンラインとリアルチャネルを区別せずにチャネルを融合してマーケティングを行うOMO（Online Merges with Offline）戦略は小売業だけが行う戦略で、ものづくりを行う製造業には関係がないと思われがちです。

しかしながら、製造業のサービス化が進む今、顧客データや販売データを分析することで、顧客理解を深めた次世代の製品開発へつなげたり、データを統合することで適切な在庫数をリアルタイムで把握し、流通コストを削減するなど、製造業においても今後重要なマーケティング戦略となる可能性を秘めています。

そこで、ダイヤモンド クォーターリーでは、東証プライム市場に上場する企業のCxO（CDO、CIO、CMOなど）、取締役に向けて「オムニチャネル・OMO戦略」と題した特別広告企画を実施し、これからのものづくり戦略についてマーケティングの観点から解説をいたします。

本企画は、協賛各社様のご知見やソリューションをトップマネジメントに訴求いただく最適な機会となっておりますので、ぜひご出稿のご検討をいただきますよう、お願い申し上げます。

■ 媒体概要

ダイヤモンド社が保有する法人データベース250,000件の中から、東証プライム市場に上場する企業＋売上高400億円以上の非上場企業のCクラスを含む経営者および取締役・執行役員約21,000人を抽出し、個人名宛で直送する唯一無二のマネジメント誌です。

ダイヤモンド クォーターリーは、2013年にダイヤモンド社100周年記念事業として生まれ、3年後の2016年10月に現在の誌名、発行形態で創刊いたしました。

以降、日本を代表する経営者、アカデミズムなどのへのインタビューをはじめ、コンサルティングファームやITスペシャリストへの取材記事など、本質的で実践的なコンテンツを多数掲載しており、読者である経営マネジメント層から高い支持をいただいています。

また、近年は誌面とともにデジタル版の配信、オンラインでの展開、イベント開催などにも力を入れており、今後さらに読者とのリレーションや接点を強化していく予定です。

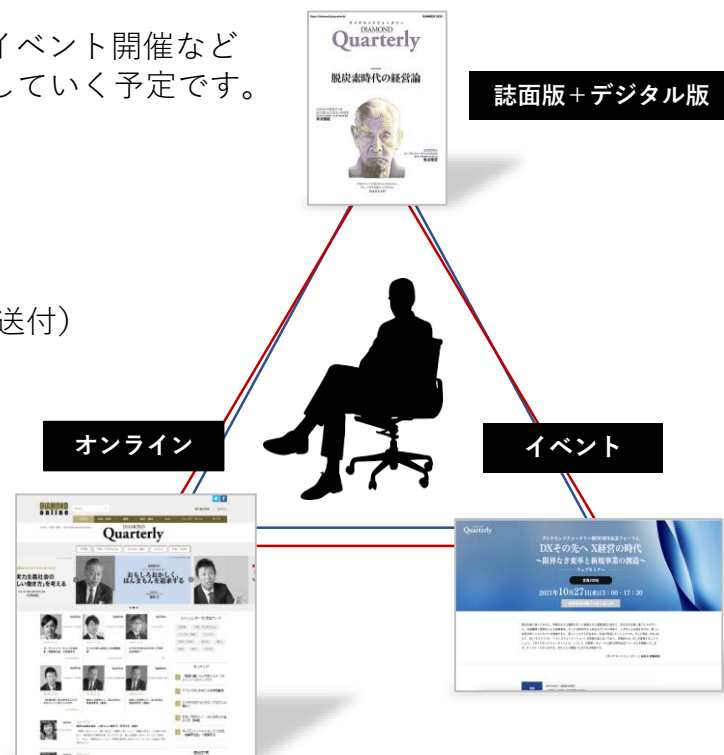
■ 媒体概要（詳細）

発行日：3月、7月、10月、12月発行（年4回・季刊）

発行形態：コントロールドサーキュレーション（選ばれた読者のみに送付）

販売価格：無料 ※電子版は880円（税込）で販売

発行部数：約56,000部（雑誌21,000部＋デジタル版35,000部）



■特集テーマ

ものづくりイノベーション—製造業大国復権へのシナリオ—（仮題）

●企画概要・趣旨

国際情勢の不安定化に伴うサプライチェーン寸断リスクの高まりや原材料・エネルギー価格の高騰、構造的な人手不足など我が国製造業は厳しい経営環境に直面しています。また、2022年のデジタル競争力ランキング（スイスIMD）における総合順位で、日本は過去最低の29位となるなど、デジタル化における巻き返しも急務となっています。

そうした中、ドイツでは自動車産業全体でサプライチェーンに関するデータ共有を進めるプラットフォーム「Catena-X」が始動し、それを産業横断かつ欧州全域に広げる「Manufacturing-X」の構想も進められています。

個社単位では今でも高度なオペレーションや熟練技能に強みを持つ我が国製造業ですが、製造業大国として世界のトップに立つには、企業の枠を超えたデータ連携や共創などデジタル時代に適応したバリューチェーン改革やビジネスモデルの革新を実現する必要があります。

本特集では、製造業としてDXやGXに果敢にチャレンジしている企業のCxOや技術経営に詳しい有識者への取材を通じて、製造業大国復権へのシナリオを明らかにしていきます。

●特集インタビュー候補

【企業経営者候補】

ミスミグループ本社 常務執行役員 ID企業体社長 吉田光伸氏
AGC 代表取締役兼専務執行役員CTO／技術本部長 倉田英之氏
旭化成 取締役 兼 専務執行役員 デジタル共創本部長 久世和資氏

【有識者候補】

東京大学大学院工学系研究科 技術経営戦略学専攻教授 未来ビジョン研究センター 副センター長 坂田一郎氏
東京大学 大学院工学系研究科 教授 産学協創推進本部 副本部長 各務茂夫氏



特集タイトル

■連合広告企画とは

企画テーマを定めた**マルチスポンサー型の広告企画**です。編集コラボ、広告タイアップとともにご出稿可能です。
また、**企画テーマにあわせて冒頭に総論記事**の掲載がございます（※）。

●連合広告企画（掲載イメージ）



※ご参画企業が1社の場合は総論はつかず、単独での掲載となります。

協賛メニュー：編集タイアップ（編集コラボレーション）

■編集コラボレーション（4ページ〜）

スポンサー企業様と編集部がコラボレーションして制作する**4ページ**から**実施可能な編集タイアップ**。
その分野の**プロフェッショナル**としてスポンサー企業のもつ**知見**を読者に伝えます。

<掲載イメージ>

●掲載イメージ

<https://www.diamond.co.jp/go/dquarterly/30/?pNo=56>



<掲載料金>

ページ数	料金
4ページ	3,800,000円
6ページ	5,400,000円
8ページ	6,800,000円

※対談者へのギャランティ費用込み。
ただし、人選により、別途ギャランティが発生する場合がございます。

● 対談者プロフィール

● クレジット
(企画・制作 | ダイヤモンド クォーターリー編集部)

※記事の性質上、スポンサー様の直接的な宣伝要素は入れることはできません。

■広告タイアップ（2ページ～）

スポンサー企業の **企業広告、製品・サービス** の特長や優位性、導入メリットなどを訴求いただける **記事体広告** です。

<掲載イメージ>

●広告タイアップ2ページの場合

<https://www.diamond.co.jp/go/dquarterly/29/?pNo=58>

企業ロゴ

INSIGHTS FOR EPM SOLUTION
INNOVATIVE MANAGEMENT PLATFORM
THAT BRINGS OUT THE TRUE VALUE OF DATA

Wolters Kluwer

「データの真価」を引き出す
革新的な統合経営管理プラットフォーム

経営者がベンチャー・スタートアップ・企業に必要なのは、データに基いた経営判断による経営の
革新性です。中長期的成長戦略を実現するためには、グループ全体での「データドリブン
経営」の構築が不可欠です。EPM (Enterprise Performance Management) はその実現の
鍵となるソリューションです。企業全体のデータを統合するCOH Tagetaの日本代表を務める宮崎久美子
氏に話を聞きました。

宮崎久美子 代表取締役
Tageta Japan 代表取締役

「COH Tageta」は、企業全体のデータを統合し、リアルタイムで分析・可視化できるプラットフォームです。経営者がデータに基づいて意思決定を行うことで、経営の透明性を高め、成長を実現することができます。

「COH Tageta」を導入した企業は、経営の透明性を高め、成長を実現しています。経営者がデータに基づいて意思決定を行うことで、経営の透明性を高め、成長を実現することができます。

お問い合わせ先
ウエルターズ・クラウワー
Tageta Japan 株式会社
〒100-0001 東京都千代田区千代田1-1-1 丸の内ビルディング10F
Tel: 03-5561-0100 (受付時間: 午前9時～午後5時) Eメール: info@tageta.jp

COH Tagetaは、企業全体のデータを統合し、リアルタイムで分析・可視化できるプラットフォームです。経営者がデータに基づいて意思決定を行うことで、経営の透明性を高め、成長を実現することができます。

問い合わせ先

クレジット

(制作：ダイヤモンド社ブランドコンテンツチーム)

<掲載料金>

ページ数	料金
2ページ	2,000,000円
4ページ	4,000,000円
6ページ	6,000,000円

※取材・制作費を含みます。
※料金は税抜です。

■DQオンラインへの転載

雑誌に掲載したコンテンツ（タイアップ記事）を
オンライン転載し、リーチを拡大します。

《展開イメージ》

●DQオンライントップ



<https://diamond.jp/list/quarterly>

※掲載内容は誌面と同様です。
※誘導はDQオンライントップ
およびダイヤモンド・オンライン、
DHBRオンラインなどから行います。
※ご要望により、オンライン単独での
掲載も承ります。

●タイアップページ



<転載料金>

ページ数	料金	保証PV
2ページ	700,000円	2,500PV
4ページ	1,000,000円	5,000PV
6ページ	1,800,000円	10,000PV
8ページ	2,500,000円	20,000PV

※雑誌料金への追加料金です。
※誘導方法は弊社に一任となります。
※オンラインのみでの展開も可能です。仕様/料金等は
ご相談ください。
※料金はすべて税別です。



●DOL、DHBRオンライン



■純広告料金

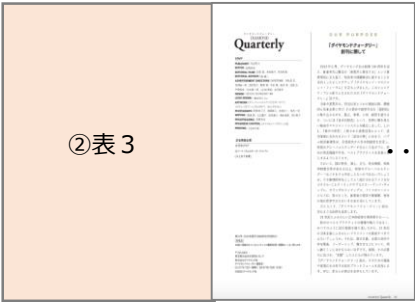
表紙周りの**特別なスペース**。中面も掲載可能です。

<掲載料金>

ページ数	料金	サイズ (天地×左右)
①表2	1,000,000円	280×210mm※
②表3	900,000円	280×210mm
③表4	1,300,000円	260×190mm
見開2ページ	1,800,000円	280×420mm
1ページ	900,000円	280×210mm

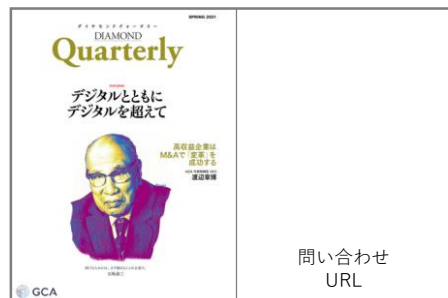
※原稿はスポンサー企業様にてご用意ください。
 ※表2は見開きも可能ですので、ご希望の場合はお問い合わせ下さい。
 ※料金は税別です。

表紙



③表4

■抜き刷り



表紙

問い合わせ
URL

裏表紙

	4ページ		6ページ		8ページ		10ページ	
部数	基本料金	上積単価	基本料金	上積単価	基本料金	上積単価	基本料金	上積単価
1,000部	350,000円	0	368,000円	0	384,000円	0	416,000円	0
1,000部以上	350,000円	15	368,000円	23	384,000円	26	416,000円	36
5,000部	410,000円	14	460,000円	21	488,000円	23	560,000円	32
10,000部	480,000円	12	565,000円	20	603,000円	22	720,000円	30

●表紙は弊社が定める抜き刷り専用のデザイン・フォーマットとなります。

●裏表紙には、ロゴ、住所、URLなどの簡単な企業情報を入れていただくか、純広告を入れることが可能です。

※上記以外の部数、ページ数の料金はお問い合わせください。

■同梱サービス



パンフレット
広報誌など

●1号あたり**4社**限定で、経営者**21,000名**へ本誌を送付する際に、企業様からご提供いただくパンフレット、広報誌、セミナーチラシなどを同梱するサービス。

※その他、ダイヤモンド社からのお知らせが入る場合がございます。

●利用料金：**1,500,000円**

●利用条件：**本誌に100万円以上のご出稿主様限定**

●同梱規定：4社限定、重量50g以内、厚さ5mm以内

●印刷物は広告主様にてご用意ください。

■誌面PDF



●利用料金：1ページあたり **100,000円**

●利用期間：ご利用開始日から1年間

●使用範囲：自社ホームページ、イントラネットでの掲載に限りです。

※他社メディアでの掲載はご遠慮ください。

料金はすべて税別です。

DIAMOND Quarterly

[ダイヤモンド クォーターリー]

ダイヤモンド クォーターリー (DQ) 媒体コンセプト

“日本的経営の再発見”をコンセプトに、21世紀にふさわしい日本的経営のあり方や、それを実現するための議論や実践知を共有する「知的プラットフォーム」を目指します。

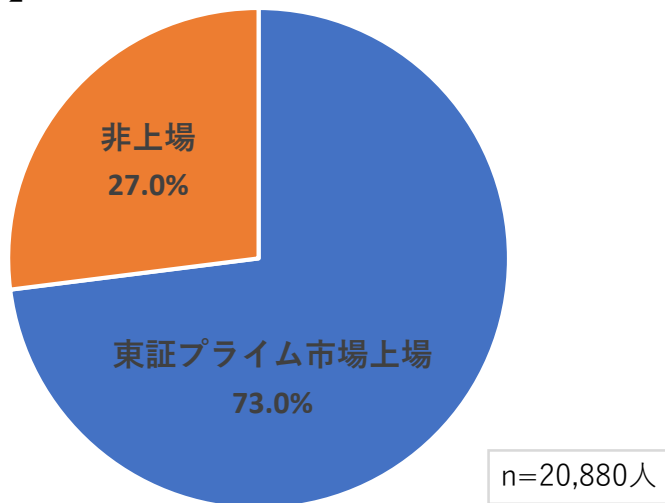
日本の産業界は戦後以降、積極的に欧米企業に学びその長所や特長を「選択的」に取り込みながら製品、事業、人材、経営そのものを進化させ、ついには「日本的経営」という世界に類を見ない独自のマネジメントシステムを確立しました。しかし、バブル経済崩壊後は自信喪失から日本的経営を否定し、経営のグローバルスタンダード化という名の下に欧米の経営理論や手法を安易に導入した結果、日本企業の強みが急速に失われてしまいました。

そもそも、国の歴史、風土、文化、社会規範、地政学的要因等が異なる以上、経営のグローバルスタンダードなど存在しえません。その象徴的存在としてよく紹介されるGE、P&G、フィリップス、シーメンスなどは、実のところ創業者の理念や価値観、発祥の地の歴史や文化を今なお大切にしており、それが彼らの強さの源泉となっています。

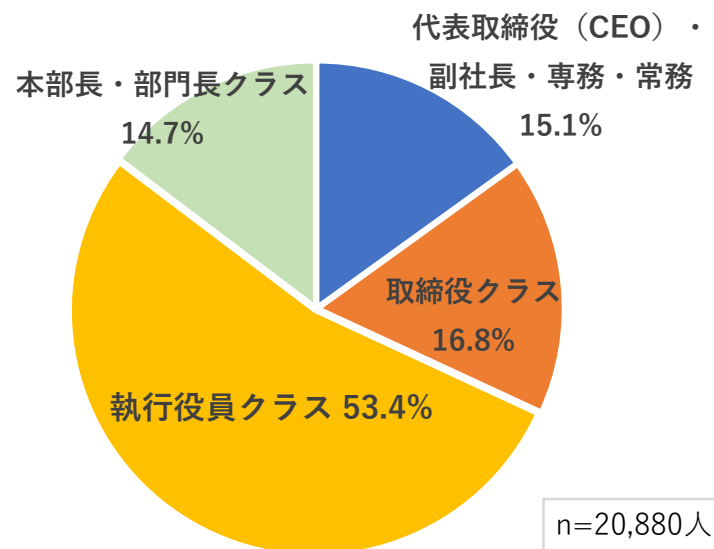
ダイヤモンド クォーターリーは、冒頭の「21世紀にふさわしい日本的経営の再発見。」を掲げ、それを実現するための議論や実践知を共有する「知的プラットフォーム」を目指します。

ダイヤモンド クォーターリー
編集長 岩崎 卓也

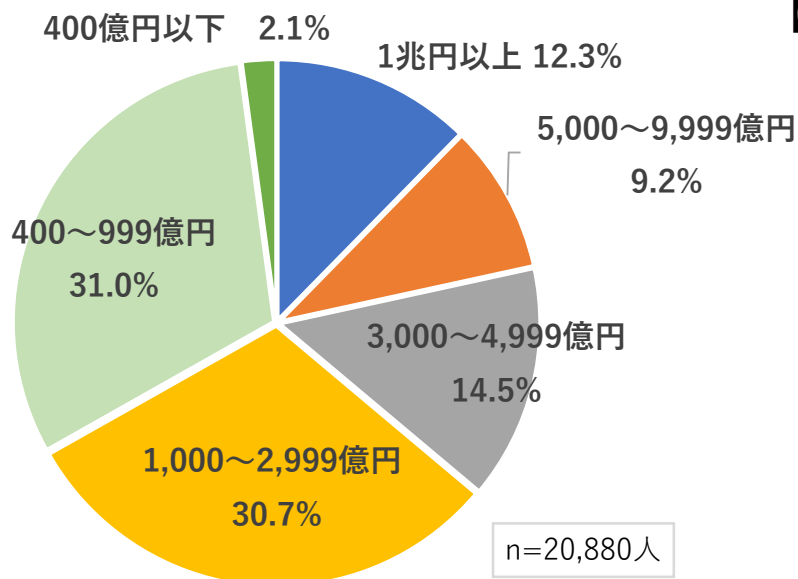
【上場区分】



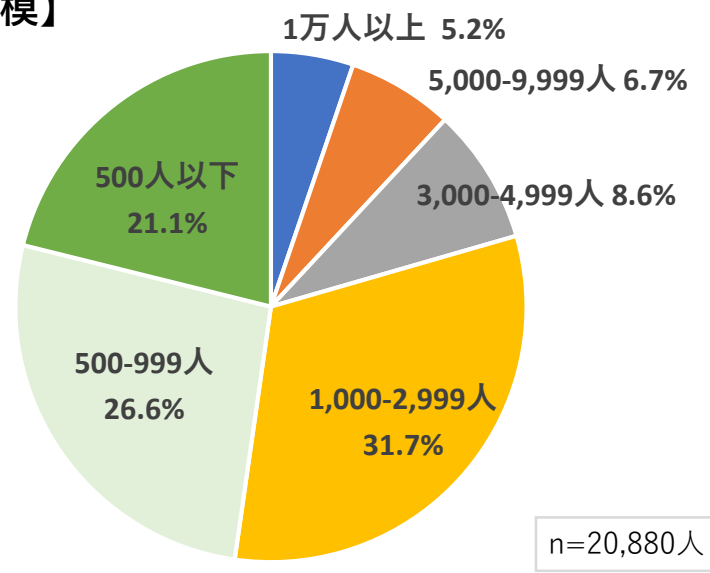
【役職】



【売上】

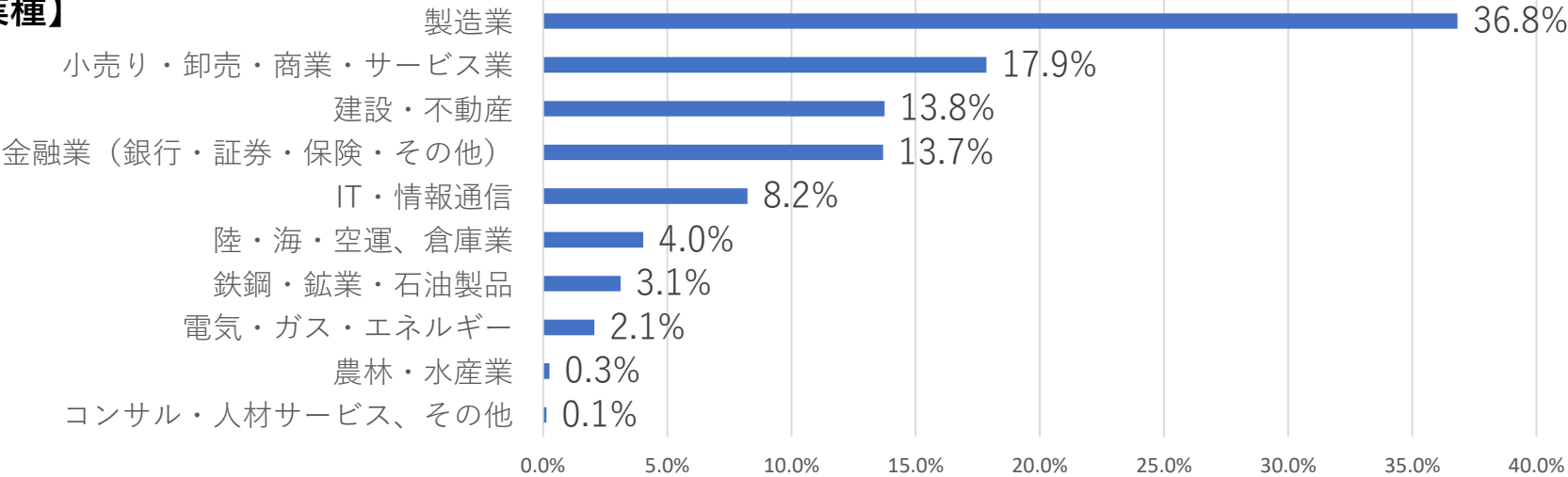


【従業員規模】



本誌読者属性② 業種

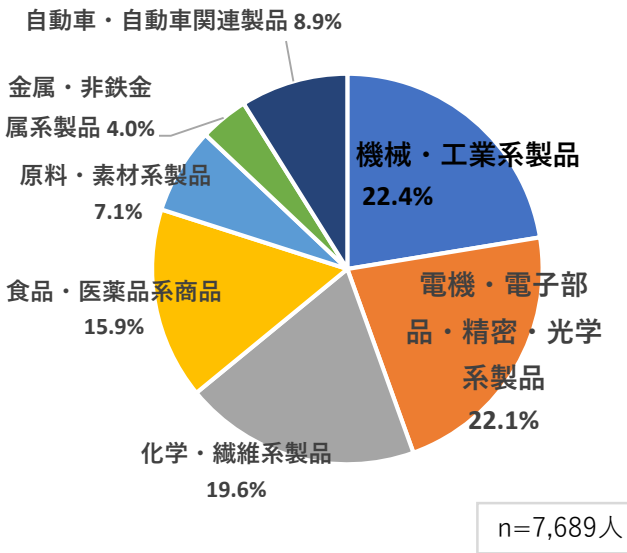
【業種】



n=20,880人

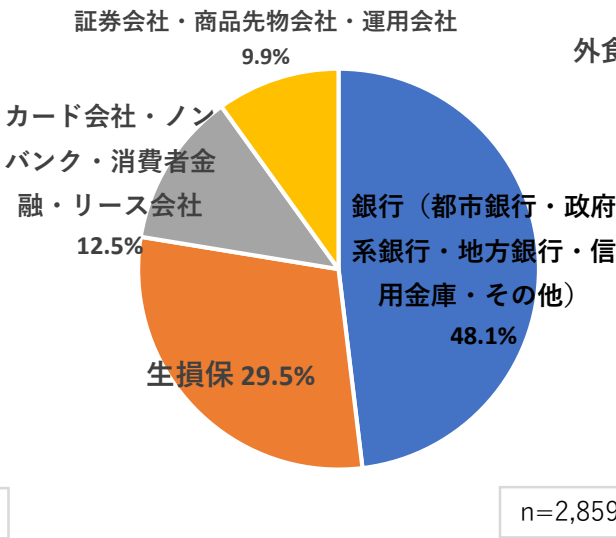
【業種内訳】

製造業内訳



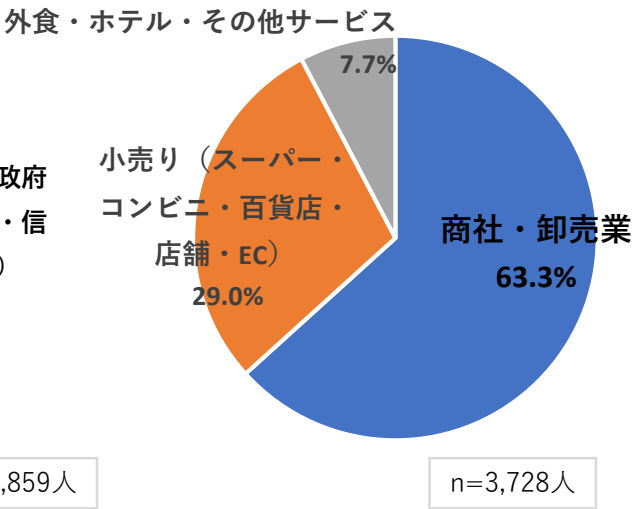
n=7,689人

金融業内訳



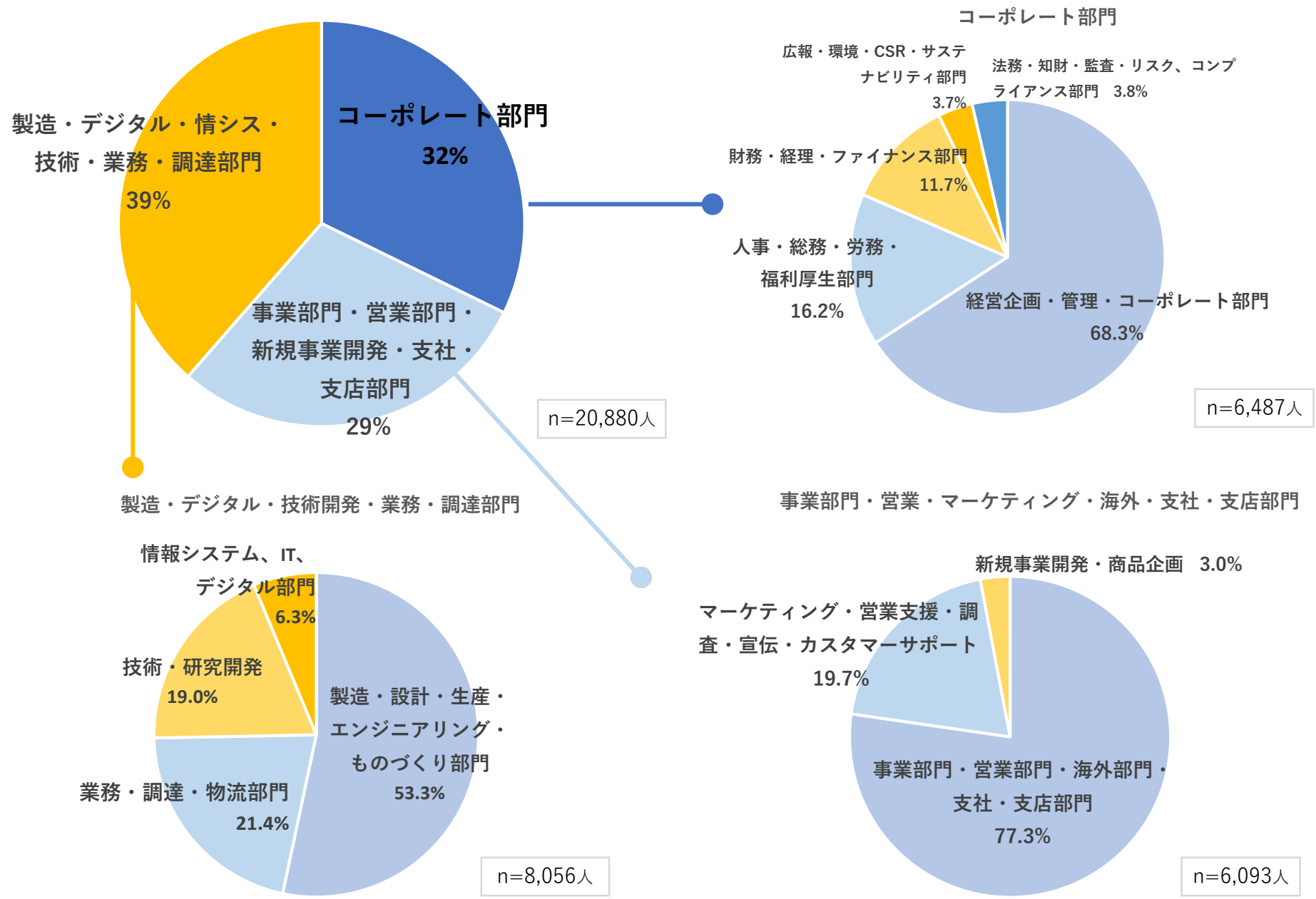
n=2,859人

小売り・流通業内訳



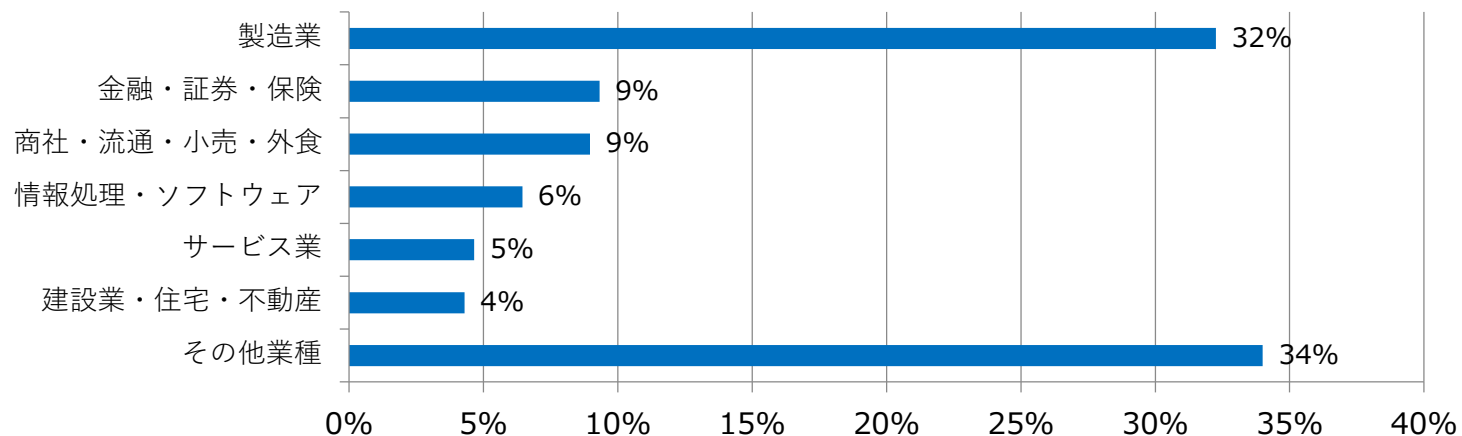
n=3,728人

本誌読者属性③ 部門



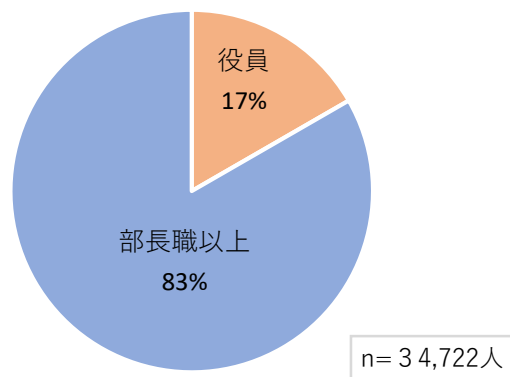
ダイヤモンド・オンライン、DHBRオンラインに登録する企業規模1,000名以上、経営者・役員、部長格35,000通に配信。

【業種】



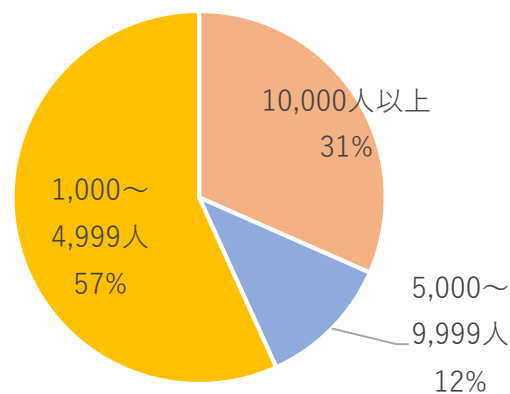
n = 34,722人

【役職】



n = 34,722人

【従業員規模】



n = 34,722人

※2022年夏号のダイレクトメール
配布先となります。
※配信タイミングにより。
通数は変動する場合があります。

有馬浩二 (デンソー 代表取締役社長)
 安藤宏基 (日清食品ホールディングス CEO)
 魚谷雅彦 (資生堂 代表取締役社長 兼 CEO)
 牛尾治朗 (ウシオ電機 代表取締役会長)
 小野田 聡 (JERA 代表取締役社長)
 垣内威彦 (三菱商事 代表取締役社長)
 金川千尋 (信越化学工業 代表取締役会長)
 柄澤康喜 (MS&ADインシュアランスグループHD 取締役会長 会長執行役員)
 北尾裕一 (クボタ 代表取締役社長)
 久夛良木 健 (ソニー・コンピュータエンタテインメント 元会長)
 古森重隆 (富士フイルムホールディングス 代表取締役会長 CEO) 作田久男 (NTK セラミック 代表取締役会長)
 柵山正樹 (三菱電機 代表執行役 執行役社長)
 佐藤慎次郎 (テルモ 代表取締役社長CEO)
 澤田 純 (NTT 代表取締役社長)
 澤田道隆 (花王 代表取締役社長執行役員)
 鈴木 純 (帝人 代表取締役社長執行役員CEO)
 島野容三 (シマノ 代表取締役社長)
 谷本秀夫 (京セラ 代表取締役社長)
 玉川 憲 (ソラコム 代表取締役社長)
 津賀一宏 (パナソニック 代表取締役社長)
 土屋裕雅 (ベシアグループ 代表取締役会長)
 津谷正明 (ブリヂストン 取締役 代表執行役CEO兼取締役会長)
 中田卓也 (ヤマハ 代表執行役社長)
 中山泰男 (セコム 代表取締役社長)
 新浪剛史 (サントリーホールディングス 代表取締役社長)
 西井孝明 (味の素 代表取締役 取締役社長 CEO)
 東 和浩 (りそなホールディングス 取締役兼代表執行役社長)
 東原敏昭 (日立製作所 取締役 代表執行役 執行役社長兼CEO)
 藤野道格 (ホンダ エアクラフト カンパニー CEO)
 堀場 厚 (堀場製作所 代表取締役会長兼グループCEO)

オムロン
代表取締役社長
山田 義仁 氏



サントリー
代表取締役社長
新浪 剛史 氏



堀場製作所
代表取締役会長 兼
CEO 堀場 厚 氏



松本正義 (住友電気工業 取締役会長)
 峰岸真澄 (リクルートホールディングス 代表取締役社長兼CEO)
 三村明夫 (新日鐵住金 相談役名誉会長 | 日本商工会議所 会頭)
 宮永俊一 (三菱重工業 取締役社長 CEO)
 村田恒夫 (村田製作所 代表取締役社長兼会長)
 山田匡通 (イトーキ 代表取締役会長)
 山田義仁 (オムロン 代表取締役社長)
 吉永泰之 (SUBARU 代表取締役社長)

※前身の媒体を含みます。役職は取材当時・敬称略

伊丹敬之 (国際大学 学長 | 一橋大学 名誉教授)
 伊藤友則 (一橋大学大学院 国際企業戦略研究科 教授)
 岩井克人 (国際基督教大学 特別招聘教授)
 宇佐美英機 (滋賀大学 名誉教授)
 宇田川 勝 (法政大学 名誉教授)
 江川雅子 (一橋大学大学院 経営管理研究科 特任教授)
 老川慶喜 (跡見学園女子大学 マネジメント学部 教授 | 立教大学 名誉教授)
 大湾秀雄 (早稲田大学 政治経済学術院 教授)
 加護野忠男 (甲南大学 特任教授 | 神戸大学 名誉教授)
 鹿島 茂 (フランス文学者)
 兼田麗子 (桜美林大学 ビジネスマネジメント学群 教授)
 蒲島郁夫 (熊本県知事 | 東京大学名誉教授)
 川上浩司 (京都大学 情報学研究科 特定教授)
 川本裕子 (早稲田大学ビジネススクール 教授)
 橘川武郎 (東京理科大学 イノベーション研究科 研究科長)
 榊原清則 (慶應義塾大学 名誉教授)
 柴崎隆一 (東京大学大学院 工学系研究科 レジリエンス工学研究センター 准教授)
 末永國紀 (同志社大学 名誉教授 | 近江商人郷土館 館長)
 高倉弘喜 (国立情報学研究所 教授)
 高野陽太郎 (東京大学 名誉教授)
 名和高司 (一橋大学大学院 国際企業戦略研究科 客員教授)
 沼上 幹 (一橋大学 副学長)
 野中郁次郎 (一橋大学 名誉教授)
 延岡健太郎 (一橋大学 イノベーション研究センター センター長/教授)
 平野雅章 (早稲田大学ビジネススクール 教授)
 藤田正勝 (京都大学 名誉教授)
 藤本隆宏 (東京大学大学院 経済学研究科 教授)
 本田由紀 (東京大学大学院 教育学研究科 教授)
 松田裕之 (神戸学院大学 経営学部 教授)
 三品和広 (神戸大学 経営学研究科 教授)
 森川博之 (東京大学大学院 工学系研究科 教授)
 森本博行 (首都大学東京 名誉教授)

一橋大学 名誉教授
野中郁次郎



神戸大学 名誉教授
加護野忠男



東京大学 大学院
経済学研究科教授
藤本隆宏

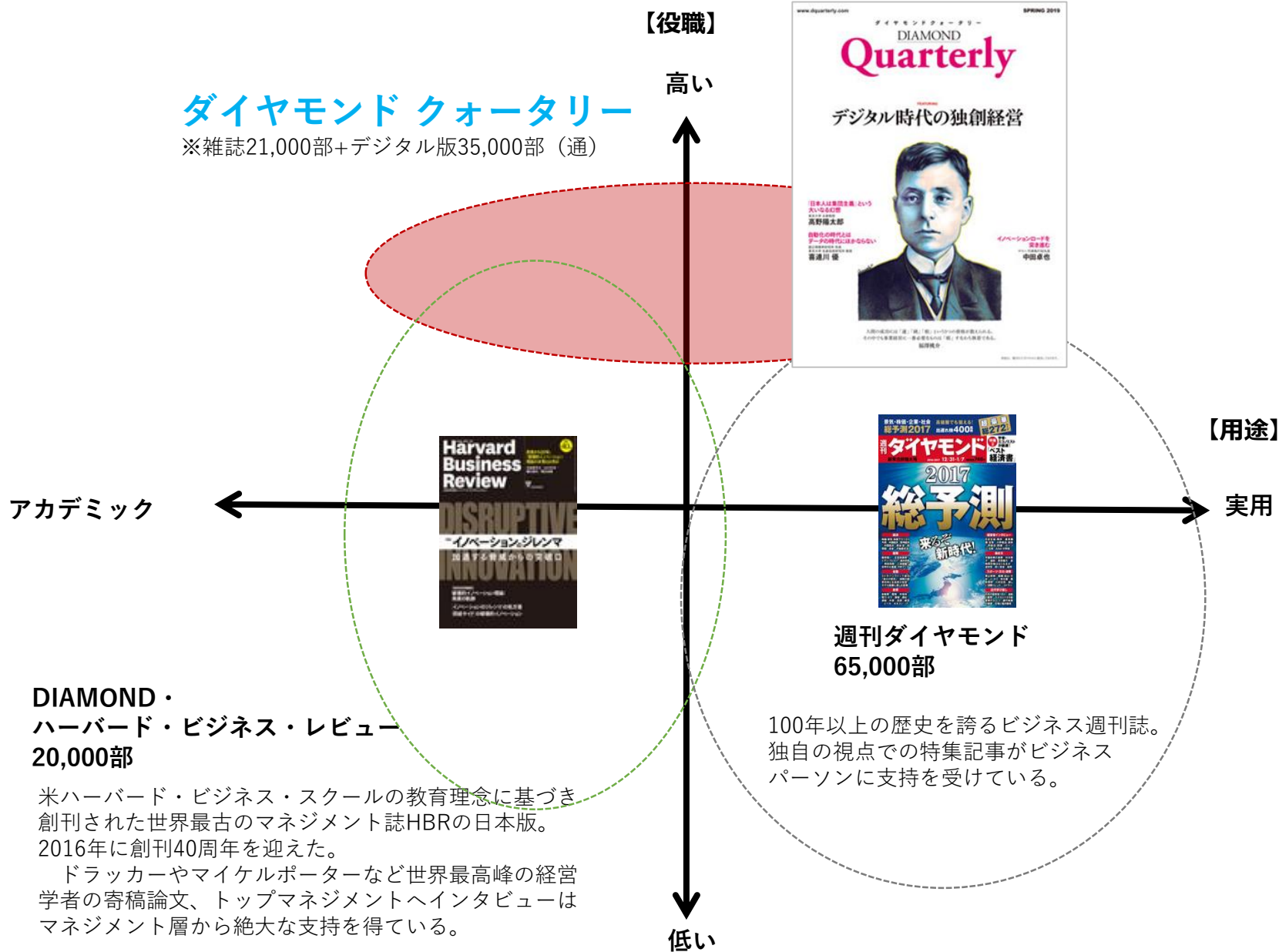


湊 長博 (京都大学 総長)
 宮本又郎 (大阪大学 名誉教授)
 安田隆二 (一橋大学大学院 国際企業戦略研究科 特任教授)
 山田英夫 (早稲田大学ビジネススクール 教授)
 横山禎徳 (東京大学EMPディレクター)
 米倉誠一郎 (法政大学 イノベーション・マネジメント研究科 教授)
 和田一夫 (東京大学 名誉教授)

※前身の媒体を含みます。役職は取材当時・敬称略

- # いつも、興味深い内容です。
- # 毎回楽しみに拝読しています。
- # 西欧的経営を良しとするのではなく、今こそ“日本的経営”を見直した新しいモデルをつくり出すべきだと思うので、とても切り口がおもしろいと思います。
- # よい記事が多く楽しみにしています。
- # 本誌内容とても充実していること実感しました。
- # 有益な情報多数有難うございます。
- # 非常に有益な記事が多く、いつも拝読しています
- # 今回は特に、非常に中身が濃く、読み応えがあったと感じました。
- # 毎号、大変参考になります。
- # 掲載されたコンテンツの素材が高品質で引き込まれた。紙面作りに落ち着きがあり読み易さに配慮を感じた。
「日本の物作りの反撃」シリーズを続けていただきたい。
- # 中期的戦略を考える上でヒントが多数ある。
- # 1件の記事のボリュームが適切で、読みやすいです。登場いただく方に、フェローなどラインとは違った専門職の方もいらしても良いと思います。
- # 全編、あっという間に読んでしまいました。次号はどの様にして購入可能なのかが気になりました。
- # 本でメッセージを伝えるのと、逆に、読者側より感想または経験などを伝えるような場を作って欲しい。また、それを参考にしたい。
- # TALKING POINTSが新鮮で面白い。インタビューが核心を突いているからだと思われる。
- # AIの時代はもうすぐそこまできている 社内で活用できること、とりこめることがあると、いろいろ注視していかねばと思っていたところです。
- # 初めて読んだが基本的には製造業に対するデジタルイノベーション的推進記事が多いと感じるが、今後のIoT時代を迎え、サービス業の変化に伴う記事も読んでみたい。
- # 幅広い視点で、HBR本誌とは読み味が異なり新鮮且つ読み応えがある。ディスカッション形式に併せてインタビュー形式で深掘したテーマがあっても面白いのではないかと。
- # いつもありがとうございます。弊社でも社長をはじめ経営陣で回覧講読をさせていただいてます。
- # 興味を持てる記事が多いです。

※ 読者アンケートよりフリーアンサーの一部を抜粋



ダイヤモンド クォーターリー 2023年冬号

■発行日

本誌（約21,000名への送付）	2023年12月下旬予定
オンライン転載（有料オプション）	2023年12月下旬
デジタル版（ターゲティングメール）の配信	2023年12月下旬

■締切

編集コラボ・広告タイアップ申込	2023年9月29日（金）
取材期日	2023年10月13日（金） ※対談・複数社の取材の場合は応相談
同梱	申込〆切：2023年12月1日（金） 納品〆切：2023年12月15日（金） 【納品先】〒816-0921 福岡県大野城市仲畑2-11-7 (株)JCC第四物流センター 綿名様宛 TEL/092-588-5061
純広告（表2、表4、表3）	入稿〆切：2023年12月1日（金） ※決定優先となるため空き枠はお問い合わせください。

■お問い合わせ

株式会社ダイヤモンド社 ビジネスメディア局
ソリューション営業部 担当：川地／寺田

info-dq@diamond.co.jp

〒150-8409 東京都渋谷区神宮前6-12-17
広告：TEL 03-5778-7220 編集：TEL 03-5778-7731

※スケジュールは変更になる場合がございます。